



CONSEILLERS DE VENTE

16 JOURS – 112 HEURES assurées par AJC INGENIERIE

10 JOURS DE TUTORAT - 70 HEURES chez le futur
employeur

PROGRAMME CONSEILLERS DE VENTE

MODULES	DUREE
COMMUNICATION EFFICACE ET ADAPTEE AU SEIN D'UNE EQUIPE ET AU SERVICE DU CLIENT	3 JOURS
LA VENTE EST UN MÉTIER	3 JOURS
LES DIFFERENTES TYPOLOGIES CLIENTS	2 JOURS
DEVELOPPER L'INTELLIGENCE EMOTIONNELLE EN LEADERSHIP – DEVENIR UN LEADER PLUS EFFICACE ET EPANOUI	2 JOURS
APPROCHER ET DESAMORCER LES CONFLITS	1 JOUR
GERER ET APPRIVOISER SON STRESS	1 JOUR
COLLABORER EN EQUIPE	1 JOUR
CULTURE D'ENTREPRISE ET VALEURS	1 JOUR
LA RENTABILITE : FACTEUR DE SUCCES DES COMMERCIAUX	2 JOURS
TOTAL FORMATION	16 JOURS
TUTORAT	10 JOURS
TOTAL	26 JOURS

